
Gaddie Pitch

Wie Sie in einer Minute den Punkt treffen

Bestimmt hat Sie schon einmal jemand – auf einer Messe oder an der Hotelbar – spontan gefragt: „Was machen Sie eigentlich beruflich?“ Sie haben dann nur wenige Minuten Zeit, um einen ersten positiven und bleibenden Eindruck zu hinterlassen und Ihre Tätigkeit oder Firma zu präsentieren.

Finden Sie es schwierig, Ihre Botschaft auf den Punkt zu bringen? Nutzen Sie das Gaddie-Pitch-Model, um für jede Gelegenheit eine passende Kurzvorstellung parat zu haben. Beeinflussen Sie so das Bild Ihres Unternehmens nach außen hin und begeistern Sie neue Kunden spontan für Ihr Angebot. Trainieren Sie, wie Sie Ihre Botschaft in kürzester Zeit erfolgreich platzieren können.

In diesem Workshop entwickeln Sie eine Kurzvorstellung als Leitfaden für Ihr Selbstmarketing und trainieren Sie, wie Sie Ihre Zuhörer in Ihren Bann ziehen können.

Termin | Uhrzeit | Ort: Nach Absprache

Trainer: Katrien Wayenberg, Head Trainer der Natural language solutions GmbH

Zielgruppe: Alle mit einer Botschaft!

Sprache: Englisch oder Deutsch (je nach Anfrage)



Gaddie Pitch

How to say it all in one minute

Have you ever been asked – at a networking party or at a fair: „What do you do?“ You then only have a few minutes to present (pitch) your company or yourself. As you never get a second chance to make a first unforgettable impression, you need to communicate your message to the point.

In this workshop you will train how you can place your message effectively and successfully. We will support you in developing a concise presentation of yourself and your business as a tool for your self-marketing.

The communication model used is the Gaddie Pitch. While using it, you can influence how potential clients, investors or leaders perceive your idea and raise their interest in your project.

Date | Time | Location: On request

Trainer: Katrien Wayenberg, Head Trainer of Natural language solutions GmbH

Target Group: Everyone with a message!

Language: English or German (as requested)

